



Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>

- 👤 23 года
- ♂ Мужской
- 📍 Кишинев

## ТОП Навыки

- **Управление временем** · 2 года
- **Анализ рынка** · 2 года
- **Продажи** · 2 года
- **Заключение контрактов** · 5 месяцев
- **Навыки Ведения Переговоров** · 5 месяцев
- **Снижение Риска** · 3 месяца

## Пожелания

- Полный день
- На территории работодателя
- Гибрид (Дом/Офис)
- Удалённо

## Языки

- **Румынский** · Базовый
- **Русский** · Родной
- **Украинский** · Свободно владею
- **Английский** · Базовый

## Навыки

- Деловое общение Активные продажи Работа с большим объемом информации Навыки продаж Телефонные переговоры Организаторские

# Менеджер по продажам

## Обо мне

- Целеустремлённый и легкообучаем, готов довести любое дело до результативного конца.
- Умею легко поддерживать деловые и профессиональные контакты.
- Навык подготовки к продажам и переговорам
- Управлять циклом продаж
- Навык самообучения
- Умение слушать
- Умение задавать вопросы
- Выявлять потребности клиента
- Аргументировать свою позицию
- Презентовать продукт, идею или решение
- Работать с возражениями
- Закрывать сделку
- Управлять конфликтом
- Эмоциональный интеллект
- Управление временем
- Принимать решения
- Стрессоустойчивость

## Опыт работы

**Индивидуальный предприниматель** · Магазин · Кишинев

Ноябрь 2024 - Настоящее время · 3 месяца

Управлял собственным бизнесом, включая разработку бизнес-стратегии, организацию процессов и управление проектами. Занимался поиском клиентов и партнеров, вел переговоры и заключал договора. Контролировал финансовые операции, анализировал рынок и внедрял новые подходы для увеличения прибыли.

Навыки: Снижение Риска, Удовлетворенность Клиентов

**Менеджер по продажам** · Loial · Кишинев

навыки Прямые продажи  
Проведение презентаций  
Документальное  
сопровождение Заключение  
договоров Развитие продаж  
Поиск и привлечение кли

## **Водительское удостоверение**

Категория: В  
С личным авто

*Май 2024 - Сентябрь 2024 · 5 месяцев*

Активный поиск и привлечение новых клиентов. Проведение переговоров, презентаций и заключение договоров. Управление клиентской базой и поддержание долгосрочных отношений с партнерами. Анализ потребностей клиентов и предложение оптимальных решений. Выполнение планов продаж и увеличение объемов реализации продукции.

Навыки: Навыки Ведения Переговоров, Управление временем, Заключение контрактов

## **Индивидуальный предприниматель · Магазин · Бричаны**

*Январь 2021 - Январь 2023 · 2 года 1 месяц*

- Занимался организацией закупок товаров для реализации.
- Проводил анализ рынка поставщиков, выбирал наиболее выгодные условия сотрудничества.
- Ввел системы учета и контроля товарных запасов.
- Организовывал логистику и доставку продукции.
- Успешно вел переговоры с поставщиками для получения скидок и оптимизации условий поставок.
- Развивал сеть клиентов и увеличивал объемы продаж за счет эффективной работы с ассортиментом.

Навыки: Продажи, Управление Временем, Анализ рынка

## **Желаемая отрасль**

- Продажи / Розничная торговля

## **Образование: Неполное высшее**