



**Контактные данные предоставляются за дополнительную плату. Подробности здесь: <https://www.rabota.md/ro/prices/cv>**

👤 29 лет  
 ♀ Женский  
 📍 Кишинев  
 💰 18 000 MDL

## ТОП Навыки

- **Luarea deciziilor; Gestionarea timpului; Rezolvarea problemelor; Comunicare eficientă; Gândire critică; Motivarea echipei; Adaptabilitate; Delegarea sarcinilor; Atenție la detalii** · 5 лет
- **Planificare și strategie de vânzări; Luarea deciziilor eficiente; Orientare spre rezultate; Comunicare clară și eficientă; Colaborare și coordonare în echipă; Managementul timpului și prioritizare; Analiza performanței și utilizarea KPI-urilor; Cun** · 2 года
- **Strategie de vânzări și marketing în industria alimentară; Dezvoltarea și implementarea planurilor de vânzări; Negociere și gestionarea relațiilor cu clienții și partenerii; Analiza pieței și identificarea oportunităților de creștere; Creșterea vizib** · 2 года

## Пожелания

- Полный день
- Свободный график
- По сменному графику

# Manager de oficiu / Manager pe Vanzari

## Обо мне

Sunt o persoană comunicativă, motivată și orientată spre rezultate, cu abilități de lider și un angajament puternic de a atinge obiectivele echipei. Îmi place să colaborez și să construiesc relații durabile, fiind mereu deschisă la noi provocări.

## Опыт работы

**Manager lucru cu clienții** · S.R.L., Zazitex,, · Кишинев

Май 2022 - Май 2024 · 2 года 1 месяц

Dezvoltarea strategiilor de vânzări pentru produsele alimentare; Identificarea noilor oportunități de piață și extinderea portofoliului de clienți;

Crearea și implementarea campaniilor de marketing pentru creșterea vânzărilor;

Negocierea contractelor și gestionarea relațiilor cu distribuitorii și retailerii;

Monitorizarea performanței vânzărilor și ajustarea strategiilor pentru atingerea obiectivelor;

Gestionarea stocurilor și asigurarea unui lanț de aprovizionare eficient.

Навыки: Strategie de vânzări și marketing în industria alimentară; Dezvoltarea și implementarea planurilor de vânzări; Negociere și gestionarea relațiilor cu clienții și partenerii; Analiza pieței și identificarea oportunităților de creștere; Creșterea vizib

**Supervizor** · S.R.L., Assortment Look,, · Кишинев

Май 2017 - Июнь 2022 · 5 лет 2 месеца

Coordonarea echipei de vânzări;

Stabilirea și atingerea obiectivelor;

Dezvoltarea echipei;

Monitorizarea performanței;

Menținerea relațiilor cu clienții;

Implementarea strategiilor de vânzări.

Realizările unui supervizor de vânzări

- Гибкий график
- На территории работодателя

## Языки

- **Румынский** · Свободно владею
- **Русский** · Родной
- **Болгарский** · Разговорный
- **Немецкий** · Базовый

## Навыки

- Viziune strategică și inovație în vânzări; Abilitatea de a inspira și dezvolta echipe performante; Crearea de relații durabile cu clienții și partenerii strategici; Agilitate în adaptarea strategiilor în fața schimbărilor pieței

Creșterea vânzărilor și atingerea targetelor stabilite.  
Dezvoltarea și motivarea unei echipe eficiente de vânzări.  
Îmbunătățirea relațiilor cu clienții și creșterea gradului de satisfacție.

Навыки: Luarea deciziilor; Gestionarea timpului; Rezolvarea problemelor; Comunicare eficientă; Gândire critică; Motivarea echipei; Adaptabilitate; Delegarea sarcinilor; Atenție la detalii

**Manager pe vânzări** · S.R.L., Fin Web,, · Кишинев  
*Июнь 2014 - Март 2017 · 2 года 9 месяцев*

Analizarea pieței și identificarea oportunităților de creștere;  
Gestionarea și dezvoltarea relațiilor cu clienții și partenerii;  
Negocierea contractelor și încheierea acordurilor comerciale;  
Utilizarea instrumentelor CRM pentru gestionarea clienților;  
Elaborarea rapoartelor de vânzări și prezentarea rezultatelor către management

Навыки: Planificare și strategie de vânzări; Luarea deciziilor eficiente; Orientare spre rezultate; Comunicare clară și eficientă; Colaborare și coordonare în echipă; Managementul timpului și prioritizare; Analiza performanței și utilizarea KPI-urilor; Cun

## Желаемая отрасль

- Маркетинг / Реклама / PR

## Образование: Среднее-специальное

### ULIM

*Год окончания: 2015*

Специальность: Design Vestimintar

## Курсы, тренинги

### Эффективные Продажи- Skills3

*Год окончания 2017*

Организатор: Synergy Group

### Эффективные Продажи

*Год окончания 2018*

Организатор: Сергей Азимов

### Продажи и психология - Skills

*Год окончания 2022*

Организатор: Synergy Group